

**Landes-/Kreisverband
Märkischer Kreis & Hagen**

Peter Schrade

Springerweg 19
58566 Kierspe
Tel.: 02359 294575
Fax: 02359 294576
Peter.schrade@bvmw.de
www.bvmw.de/hagen-maerkischer-kreis.de

Kierspe, Juli 2019

BVMW Exclusives 1-Tagesseminar „Professionelles Verhandeln“

Beschreibung

Hatten Sie auch schon häufig das Gefühl mit Geiselnehmern und Erpressern zu verhandeln?

Immer häufiger treffen wir in wirtschaftlichen Verhandlungen auf Gegner mit genau diesen Verhaltensweisen.

Dieses Seminar zeigt Ihnen wie Sie damit umgehen und unterscheidet sich maßgeblich von herkömmlich bekannten Weiterbildungen. Die Kombination von neuesten psychologischen Erkenntnissen, **speziellen Profiling-Methoden und Verhandlungstechniken, die eine starke Anbindung an Modelle der Polizei aufweisen**, garantieren die Effektivität des Seminars. Emotionsmanagement, Persönlichkeitsstrukturen analysieren und Techniken mit denen eine Verhandlung jederzeit kontrolliert und gesteuert werden kann, sind weitere Schwerpunkte.

Ihr Nutzen

Sie erhalten detaillierte Einblicke in die Welt des professionellen Verhandeln. Durch die speziellen Inhalte steigern Sie Ihre Verhandlungskompetenz mit der Sie zukünftig schwierige Verhandlungen, souverän und gewinnoptimiert führen können. Die Techniken und Vorgehensweisen können Sie unmittelbar in Ihren Alltag einsetzen.

Der BVMW. Die Stimme des Mittelstands.

Präsident: Prof. Dr. h.c. Mario Ohoven · Vizepräsidenten: Willi Grothe, Dr. Hans-Michael Pott

Vorstand: Dr. Helmut Baur, Jens Bormann, Dr. Jochen Leonhardt, Arthur Zimmermann

Bundesgeschäftsführung: Prof. Dr. h.c. Markus Jerger · Eingetragen in das Vereinsregister Berlin-Charlottenburg Nr. 19361 Nz
Sektion Deutschland der Europäischen Vereinigung der Verbände kleiner und mittlerer Unternehmen EV-KMU/CEA-PME Brüssel/Straßburg

Inhalte

- Psychologische Grundlagen der Verhandlung
- Verhandlungsstile im Überblick
- Analyse der eigenen Verhandlungspersönlichkeit
- Gezielte Vorbereitungstechnik auf Basis des polizeilichen Profilings
- Zieldefinition und eigene Forderungen
- Die Verhandlung bereits vor dem Start kontrollieren
- Der richtige Einstieg in die Verhandlung
- Verhandlungstechniken der Polizei in Extremsituationen
- Transfer polizeilicher Verhandlungsstrategien auf wirtschaftliche Verhandlungen
- Analyse der Macht in einer Verhandlung
- Emotionsmanagement,
- Manipulationen erkennen und gegensteuern ·
- Die Verhandlung jederzeit kontrollieren und steuern
- Ziele durchsetzen
- Closer-Techniken, Die Verhandlung richtig abschließen

Methodik

- Theoretische Wissensvermittlung
- Verhandlungssimulationen

Ihr Referent

Ivan Bigiordi ist einer der international führenden Verhandlungsexperten und Certified Global Negotiator der Universität St. Gallen, Schweiz

Über 30 Jahre Verhandlungserfahrung auf nationaler und internationaler Ebene bilden die Basis für seinen weltweiten Erfolg als Spezialist für schwierige, bis hin zu so genannten Extremverhandlungen.

Spezielle Ausbildungen wie beispielsweise in polizeiliche Verhandlungsstrategien in Extremsituationen wie Geiselnahmen, operative Fallanalyse besser als Profiling bekannt, oder die Entschlüsselung von Mikroexpressionen sind nur einige Kriterien seiner Verhandlungskompetenz. Unternehmen aller Größen bis hin zu Konzernen und Institutionen beauftragen Herrn Bigiordi und nutzen somit eine der wohl umfassendsten Beratung und Weiterbildung für Verhandlungen auf dem Markt.

Darüber hinaus ist er als Honorarprofessor für Bachelor- und Master-Studenten an deutschen Hochschulen tätig und kooperiert mit diversen Akademien.

Der BVMW. Die Stimme des Mittelstands.

Präsident: Prof. Dr. h.c. Mario Ohoven · Vizepräsidenten: Willi Grothe, Dr. Hans-Michael Pott
Vorstand: Dr. Helmut Baur, Jens Bormann, Dr. Jochen Leonhardt, Arthur Zimmermann

Bundesgeschäftsführung: Prof. Dr. h.c. Markus Jerger · Eingetragen in das Vereinsregister Berlin-Charlottenburg Nr. 19361 Nz
Sektion Deutschland der Europäischen Vereinigung der Verbände kleiner und mittlerer Unternehmen EV-KMU/CEA-PME Brüssel/Straßburg

Art des Seminars: 1 - Tagesseminar
Termin: Mittwoch, 24. Juli 2019
Beginn / Ende: 8.30 Uhr bis 17.30 Uhr
Ort: Humboldt4c
Humboldtstraße 36, 58511 Lüdenscheid
Investition: **Für BVMW-Mitglieder € 890,- zzgl. MwSt. (anstatt € 1.290,-)**
Inklusive Getränke, Mittagessen und Seminarunterlagen
Veranstalter: BVMW Peter Schrade, Springerweg 19, 59566 Kierspe
Anmeldung unter: www.bvmw.de/hagen-maerkischer-kreis/
oder per E-Mail unter: peter.schrade@bvmw.de
Anmeldeschluss: 23.08.2019

Dieses Angebot ist auf das angegebene Datum, mit einer maximalen Teilnehmerzahl von 15 Personen limitiert. Die Reihenfolge der Buchungen reguliert die Teilnahme.

Hinweis für Teilnehmer:

Sollten Sie nach Ihrer Anmeldung nicht teilnehmen können, ist eine Erstattung der Teilnahmegebühr leider ausgeschlossen. Jedoch kann statt Ihrer selbstverständlich ein/e Vertreter/in an der Veranstaltung teilnehmen.

Hinweise zum Datenschutz:

1) Die mit Ihrer Anmeldung übermittelten Daten werden zum Zwecke der Veranstaltungsorganisation gespeichert und verarbeitet. Ferner nutzen wir die Daten, um Sie über weitere Veranstaltungen des BVMW oder zum Veranstaltungsthema zu informieren. Eine darüber hinaus gehende Weitergabe an Dritte erfolgt nicht.

2) Im Rahmen unserer Veranstaltung können Ton- und Bildaufnahmen erstellt werden, die wir auf die Internet-Seiten des BVMW stellen oder für unsere Öffentlichkeitsarbeit nutzen. Falls Sie hiermit nicht einverstanden sind informieren Sie uns bitte bei der Registrierung vor der Veranstaltung. Sollten sie zu einem der Punkte nicht einwilligen, so schreiben Sie dem Veranstalter eine E-Mail und üben hiermit Ihr Widerrufsrecht gem. Art. 21 DSGVO aus.

Der BVMW. Die Stimme des Mittelstands.

Präsident: Prof. Dr. h.c. Mario Ohoven · Vizepräsidenten: Willi Grothe, Dr. Hans-Michael Pott

Vorstand: Dr. Helmut Baur, Jens Bormann, Dr. Jochen Leonhardt, Arthur Zimmermann

Bundesgeschäftsführung: Prof. Dr. h.c. Markus Jerger · Eingetragen in das Vereinsregister Berlin-Charlottenburg Nr. 19361 Nz

Sektion Deutschland der Europäischen Vereinigung der Verbände kleiner und mittlerer Unternehmen EV-KMU/CEA-PME Brüssel/Straßburg