



**DIE PLATTFORM ZUR
VERMITTLUNG UND ABRECHNUNG
AUSGEZEICHNETER
BERATUNGSLEISTUNGEN**

Echte Beratungen. Echte Bedarfe. No Bullshit.

UNSER VERSPRECHEN.

Echte Beratungen:

- Wir vermitteln ausschließlich ausgezeichnete Advisor.
Keine Zeitarbeit, keine Freelancer.

Echte Bedarfe:

- Wir sorgen für ein schnelles Staffing und bestmögliche Auslastung.
Ad hoc oder langfristig geplant.

No Bullshit:

- Wir stehen für hanseatische Werte.
Kein Kontrahierungszwang.
Kein Kleingedrucktes.

Nur wir bringen echte Beratungen und echte Bedarfe zusammen.

WHITE LABEL ADVISORY ist die Lösung zur Vermittlung und Abrechnung freier Beratungskapazitäten. Mit uns können Advisor ihre Kapazitäten zu standardisierten Konditionen auf offene Beratungsbedarfe unserer Klienten anbieten. Mehr Transparenz und reduzierte Transaktionskosten schaffen so finanzielle, qualitative und zeitliche Vorteile für Klienten und Advisor!



DIE KEY BENEFITS FÜR KLIENTEN.

- _ Garantierte Verfügbarkeit ab 1 PT
- _ Finanzielle Transparenz
- _ Ausgezeichnete Qualität
- _ Reduktion von ANÜ-Risiken
- _ Keine Fix- oder Lizenzkosten
- _ Entlastung der Einkaufsfunktion

Dieser digitale Beschaffungsweg ist für Klienten aller Branchen und aller Unternehmensgrößen garantiert kostenlos. Es werden ausschließlich die geleisteten Tage der Advisor gemäß vereinbarter Rate-Card gezahlt. Wir sorgen dafür, dass keiner Ihrer Beratungsbedarfe ungedeckt bleibt.

KLIENTEN

DAS GRUNDPRINZIP.

Die Meldung offener Beratungsbedarfe erfolgt online durch die Klienten. Ausgezeichnete, vorab geprüfte Advisor bekunden ihr Interesse und geben auf Basis standardisierter Konditionen ein Angebot ab – die Vergabe erfolgt dann direkt durch den Klienten. Der Advisor führt das Projekt eigenverantwortlich aus. WHITE LABEL ADVISORY kümmert sich um das Vertragswerk und um die monatliche Rechnungsstellung.

— **Das Ergebnis? Nie wieder offene Beratungsbedarfe oder ungewollt freie Beratungskapazitäten!**



Angebot annehmen

Leistung erbringen

● ● ● ●
ADVISOR-LEVEL
sorgen für eine faire
Einordnung des
Preis- und Qualitätsniveaus

■ ■ ■ ■ ■
HIERARCHIE-LEVEL
standardisieren Mindest-
anforderungen an das
einzusetzende Personal

€ € € €
STAND. TAGESSÄTZE
schaffen die kaufmännische
Grundlage für eine
effiziente Abrechnung

ADVISOR

DIE KEY BENEFITS FÜR ADVISOR.

- _ Qualifizierte Leads
- _ Verringerter Akquiseaufwand
- _ Schutz des Markenkerns
- _ Finanzielle Planungssicherheit
- _ Kein Kontrahierungszwang
- _ Steigerung der Mitarbeitermotivation

Dieser digitale Vertriebsweg ist für Advisor wie z. B. Management-Beratungen, Wirtschaftsprüfer und IT- oder Ingenieur-Dienstleister grundsätzlich kostenlos. Wir sorgen dafür, Ihre freien Kapazitäten bestmöglich einzusetzen – Sie stellen uns Ihre geleisteten Tage gemäß vereinbarter Rate-Card in Rechnung.



SO ERREICHEN SIE UNS.

Philipp Maier

—— Co-Founder & Geschäftsführer (CEO)
Strategy & Finance
pmaier@whitelabeladvisory.de



Philipp Weber

—— Co-Founder & Geschäftsführer (CTO)
Technology & Operations
pweber@whitelabeladvisory.de



WHITE LABEL ADVISORY GMBH

Shanghaiallee 9 | 20457 Hamburg

+49 40 524 700 80 | info@whitelabeladvisory.de | www.wla.one

Folgen Sie uns auf

