

Topspeaker **Karsten Brocke**

Neuroscience Was kauft ein Mensch wirklich?

29. April 2021 | 18.30 Uhr | Zoom Meeting



Er zählt zu den zehn erfolgreichsten Rednern Deutschlands. Er ist einer der gefragtesten Speaker und Verhaltenstrainer im Themenfeld des beratenden Verkaufes, der Neukundengewinnung und der Kaufpsychologie. Mit über 100 Vorträgen und Impulstrainings pro Jahr zählt er seit Jahren zu den meistgebuchten Referenten Deutschlands, Österreichs und der Schweiz. Nun ist er wieder einmal zu Gast beim BVMW: **Karsten Brocke**.

Die Frage, mit der er sich dieses Mal beschäftigt, ist aktueller denn je:

Was kauft ein Mensch wirklich?

Sicher ist: Menschen treffen unentwegt Entscheidungen. Viele davon werden uns nicht bewusst und nur wenige bewusst. Zu wissen, wie das im Gehirn funktioniert, ist nicht nur spannend, sondern extrem hilfreich für die moderne Vermarktung.

In diesem Vortrag werden Sie erkennen, dass es gar keinen Verkauf gibt, ohne vorab einen Kaufprozess bei Ihren potentiellen Kunden herzustellen. Sie werden erkennen, wie ein Mensch eine Wahlentscheidung im Gehirn trifft und welche Auswirkungen dies auf den zeitgemäßen Vermarktungsprozess hat. Und Sie erkennen, wie Sie weg kommen vom klassischen Verkauf zu einem echten innovativen Kaufprozess.

Ihr Nutzen

- Sie erkennen selbst, was zu verändern ist im Verkaufsprozess und wie Sie ein Kaufanreger werden
- Sie bekommen Hintergründe und Beweise aus der modernen Hirnforschung zu Wahlprozessen von Menschen
- Sie erhalten den Blick „Hinter die Kulissen“ über das bildgebende Verfahren und erkennen selbst, wie Sie entscheiden
- Sie hören auf, Menschen zu überzeugen und begreifen, dass Menschen sich selbst überzeugen müssen
- Sie verstehen, wie Menschen menschlich aktiviert werden können, selbst Entscheidungen zu treffen
- Sie lernen die Aktivierungsfragen kennen und können sie sofort nutzen
- Sie wissen, welche Kommunikation im Kaufprozess funktioniert und welche nicht
- Sie erhalten Wissen aus der Neurowissenschaft aus erster Hand





Karsten Brocke

ist seit Jahren einer der gefragtesten Speaker und Verhaltenstrainer im Themenfeld des beratenden Verkaufes, der Neukundengewinnung und der Kaufpsychologie.

Er gilt als DER Speaker zum Thema Neuro-Sales, Neuromarketing und Einstellungsjustierung und zählt zu den zehn erfolgreichsten Rednern Deutschlands. Er gehört zu den führenden und wirklich innovativen Verkaufs- und Persönlichkeitstrainern. Sein Paradigmenwechsel im Kaufprozess von Menschen ist spannend, wirklich neu, wissenschaftlich begründet und sehr inspirierend. Was Sie erleben werden, sind deutliche Sätze aus klarer Empfindung entsprungen und mit Leidenschaft und voller Wortwitz vorgetragen.

Mit über 100 Vorträgen und Impulstrainings pro Jahr zählt Karsten Brocke seit Jahren zu den meistgebuchten Referenten Deutschlands, Österreichs und der Schweiz. Inhalt und Bestreben seiner Vorträge ist es, Verkäuferwissen, Berater-Know-how, methodische Kernkompetenzen und wissenschaftliche Erkenntnisse der modernen Hirnforschung im Führungs- und Verkaufsprozess (besser: Kaufprozess) zu einer echten Einheit zu verschmelzen. Durch seine Vorträge zieht sich ein Leitgedanke: Es werden Menschen geboren – keine Sieger und keine Verlierer!

Karsten Brocke: Neuroscience – was kauft ein Mensch wirklich?

Termin	Donnerstag, 29. April 2021 18.30 – 19.30 Uhr
Ort	Online Zoom Meeting
Teilnahmegebühr	Die Teilnahme ist kostenfrei
Anmeldung	Bitte ausschließlich verbindliche Anmeldungen über unser Online-Anmeldeformular auf unserer Veranstaltungsseite www.bvmw.de/bvmw-nordbayern .
Teilnehmerzahl	Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Bitte melden Sie sich frühzeitig an.
Informationen	Alle aktuellen Informationen zur Veranstaltung, unsere Transparenzerklärung sowie die Teilnahmebedingungen gibt es im Internet unter www.bvmw.de/bvmw-nordbayern .
Infos/Kontakt	BVMW Nordbayern, Edgar Jehnes, 0911 / 287 90 46, edgar.jehnes@bvmw.de

