

MHW-Consulting, wo Beratung und Vision Hand in Hand gehen

Unsere DNA: Identität & Werte, die uns antreiben

ÜBER UNS

15+ Jahre Expertise in Problemsolving

Wir kreieren maßgeschneiderte Strategien für nachhaltiges Business-Wachstum - von Lean Management, zu Transformation bis Executive Training.

5+
Köpfe

10+
Klienten

Unternehmens- philosophie

Unsere Unternehmensphilosophie – Purpose, Vision und Mission – bildet das Herzstück unserer Strategie und täglichen Arbeit. Sie spiegelt wider, wer wir sind, wohin wir streben und wie wir jeden Tag Wert für unsere Klienten, Partner, Mitgestalter und die Gesellschaft schaffen.

Purpose

Gemeinsam verwandeln wir Ideen in bleibende Erfolgsgeschichten.

Vision

Wir möchten eine Zukunft formen, in der wir alle durch positiven Spirit und Glauben an sein außergewöhnliches Potenzial angetrieben wird - wo gute Ideen mit der richtigen Unterstützung zum großen Erfolg führen.

Mission

Mit maßgeschneiderter Organisationsberatung, persönlichem Coaching und fortschrittlichen Technologien, entfachen wir Kreativität, fördern kontinuierlichen Fortschritt und begleiten unsere Klienten auf ihrer Reise, Visionen in bleibende Erfolge zu transformieren.

ÜBER UNS

Kultur & Werte

Unsere Kultur bei MHW-Consulting ist ein lebendiger Mix aus Kreativität und Teamgeist, bei dem wir die Einzigartigkeit jedes Teammitglieds feiern, um gemeinsam innovativ und erfolgreich zu sein.

Teamwork

Wir sind leidenschaftliche Teamplayer, fördern Fairness und persönliches Wachstum durch Feedback und schaffen eine Umgebung für gemeinsamen Erfolg.

Menschlich & Empathisch

Wir treffen Menschen dort, wo sie sind, und betonen Loyalität, Integrität und Standhaftigkeit in unseren Beziehungen zu Klienten, Partnern und Teammitgliedern.

Vielfalt & Gleichberechtigung

Wir schätzen Vielfalt in Fähigkeiten, Perspektiven, Geschlechtern und Herkünften. Jedes Teammitglied wird als Experte anerkannt, unabhängig von Alter oder Hierarchie.

Transparenz & Ehrlichkeit

Wir führen mit Transparenz und Ehrlichkeit – vor Klienten, Mitarbeitern und Partnern.

Offenheit & Flexibilität

Unser Team ist offen, anpassungsfähig und legt Wert auf langfristigen Erfolg in Prozessen, Veränderungen und Beziehungen.

Neugier & Innovation

Wir sind neugierig, offen für neue Ansätze und liefern zukunftsorientierte Lösungen durch kontinuierliches Experimentieren, ohne Angst vor unkonventionellem Denken.

Insights & Erfolgsgeschichten: Unsere Lektionen aus der Praxis

Branchenübergreifende Optimierungspotenziale in Unternehmen

01 Externe Expertenperspektive

Die verborgenen Potenziale und Chancen, werden oft erst durch einen Blick von außen erkennbar.

02 Kompetenzaufbau

Skills in Unternehmen zur Anwendung von Methoden zur Verbesserung oder digitalen Tools sind ausbaufähig.

03 Nutzung innovativer Technologien

Möglichkeiten von Tech-Produkten zur Vereinfachung und Verbesserung von Arbeit werden maßlos unterschätzt.

Feedback unserer Klienten

01 Externe Expertenperspektive

"Durch die externe Beratung haben wir Chancen und Potenziale in unserer Firma aufgedeckt und mit Unterstützung strukturiert und umgesetzt."

Leiter OPEX-Team

"Gerade die externe Unterstützung hat durch das Stellen der richtigen Fragen Dinge identifiziert, die uns alleine verborgen geblieben wären."

Workshop-Teilnehmer

02 Kompetenzaufbau

"Ob Remote-Training, Begleitung oder Coaching on the Job - die externe zielgesteuerte Befähigungskampagne unserer Teams hat einen Boost nach vorne erzeugt. Effizienter, schneller und smarter als Team"

Leiter HR

"Das Leadership-Coaching hat die Führungsmannschaft wieder zusammengeschweißt!"

VP Aviation Company

03 Nutzung innovativer Technologien

"Der Einsatz fortschrittlicher Tech-Produkte hat unsere Arbeitsabläufe erheblich vereinfacht und die Produktivität gesteigert."

Leiter Sales

"Die Integration neuer Technologien hat nicht nur unsere Effizienz verbessert, sondern auch die Arbeitszufriedenheit unserer Mitarbeiter erhöht."

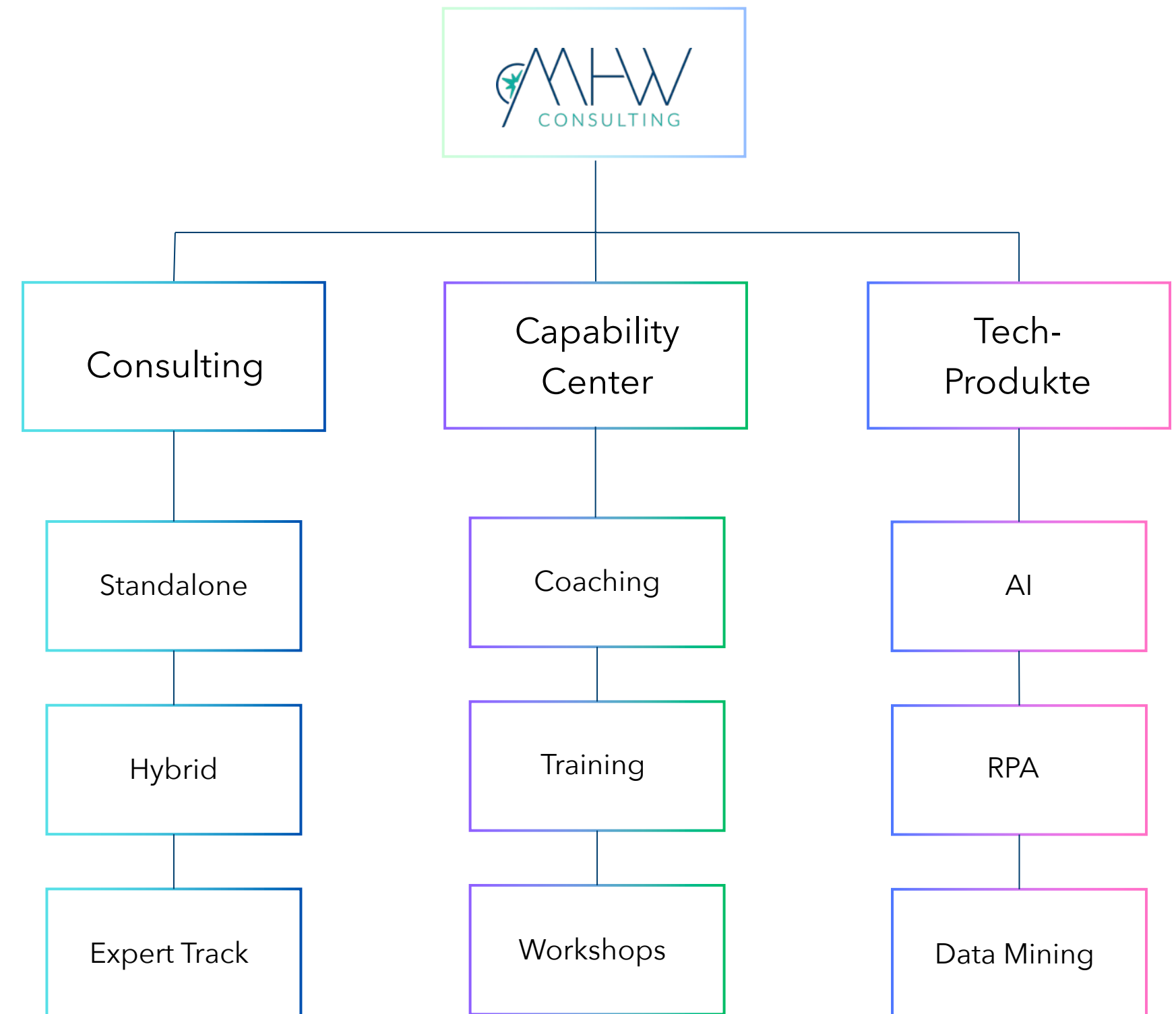
Mitglied Change-Team

Von Insights zu Innovationen: Unser USP

UNSER USP

Umfeld für Kollaboration & Innovation

Unsere umfassenden Analysen und langjährige Erfahrung zeigen: Nur ein integratives Umfeld aus Beratung, Capability Building und Technologien garantiert langfristiges Wachstum und dauerhaften Erfolg - genau das bieten wir unseren Klienten.



A long-exposure photograph of a winding road at night, showing light trails from cars in shades of white, yellow, and red. The road curves through a dark, grassy landscape under a starry night sky.

Unsere Expertise
in Aktion:
Leistungen, die
den Unterschied
machen

UNSERE LEISTUNGEN

Anwendung



5 Branchen

- Defence & Space
- Luftfahrt
- Anlagen & Maschinenbau
- Financial Services
- Luxury Goods



20+ Projekte

Von umfangreicher Lean-Transformation bis Strategie-Entwicklung für Vertriebsorganisation.



6 Units

- OPS
- Logistik
- Engineering
- Controlling
- HR
- Sales

UNSERE LEISTUNGEN

Services

MHW-Consulting bietet individuelle Beratungsstrategien, angepasst an Ihre Bedürfnisse. Wählen Sie aus drei Modellen: Standalone, Hybrid und Expert Track, um Ihr Unternehmen gezielt zu fördern.

01 Standalone

- LEAN & OPEX-Transformationen
- Change Management
- Prozessoptimierung
- PMO/Umsetzungsbegleitung
- Strategieentwicklung & -operationalisierung

02 Hybrid

- Anteilige Projektverantwortung
- Einbringen von Methodenkompetenz
- Zusammenarbeit mit Managementberatungen

03 Expert Track

- Expertise
- Moderation
- Sparring-Partner
- Devil's Advocate
- Feedback Sessions



UNSERE LEISTUNGEN - STANDALONE BEISPIEL (1/2)

Standalone

- LEAN & OPEX-Transformationen
- Change Management
- **Prozessoptimierung**
- PMO/Umsetzungsbegleitung
- Strategieentwicklung & -operationalisierung

Beispiel:

Standortanalysen und Maßnahmenableitung

- Durchführung von „vor Ort“-Analysen zur Aufnahme von Prozessen, Dokumentation täglicher Arbeitsschritte sowie Ermittlung der größten Störfaktoren vor Ort
- Auswertung der Erkenntnisse, Dokumentation und Ableitung relevanter Handlungsfelder sowie Maßnahmen zur Verbesserung der Situation vor Ort
- Ausgestaltung einer Programmarchitektur
- Vorstellung der Ergebnisse im Rahmen eines World Cafés mit 30 Teilnehmenden, inklusive Vorstandsmitgliedern
- Ausarbeitung der nächsten Schritte und Übergabe von „Schritt-für-Schritt“-Anleitungen zur Durchführung



UNSERE LEISTUNGEN - STANDALONE BEISPIEL (2/2)

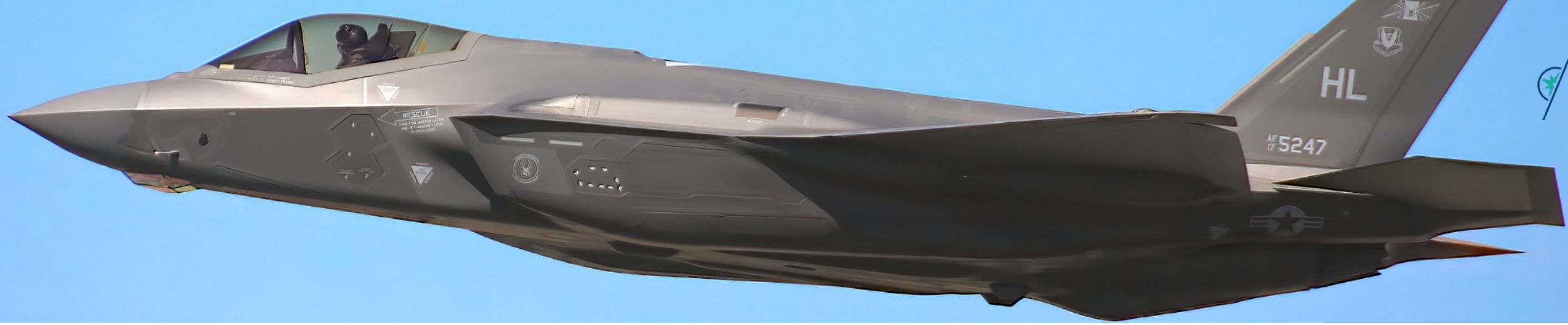
Standalone

- LEAN & OPEX-Transformationen
- Change Management
- Prozessoptimierung
- PMO/Umsetzungsbegleitung
- **Strategieentwicklung & -operationalisierung**

Beispiel:

Umsatzsteigerung um 40% im Maschinenbau

- Herleitung der tatsächlichen Herausforderungen des Betriebs durch Analysen.
- Begleitung der Mitarbeitenden in Standorten zur Aufnahme der Herausforderungen vor Ort und im Prozess.
- Aufbau einer Change-Story zur Vorbereitung der Belegschaft auf die anstehenden Veränderungen und der eplanten Ziele.
- Ausgestaltung einer Programmarchitektur zur Beschreibung der wesentlichen Hebel der Verbesserung der Abläufe und Geschäftskennzahlen.
- Begleitung der Führungskräfte beim erfolgreichen Aufsetzen & Durchführen der Projekte beginnend mit Kick-Off und Trainings-Initiativen
- Vorbereitung und Abschluss der Konzeption im Rahmen der +10 Projekte in der Gestaltung und Umsetzung.
- Begleitung der weiteren Umsetzung mit Change Agents und Experten zur Sicherstellung der Nachhaltigkeit



UNSERE LEISTUNGEN - HYBRID BEISPIEL (1/2)

Hybrid

- **Anteilige Projektverantwortung**
- Einbringen von Methodenkompetenz

Beispiel:

Erhöhung der Einsatzbereitschaft von Rüstungsgütern

- Übernahme der Projektkoordination für bis zu 12 Berater von 4 unterschiedlichen Unternehmensberatungen mit unterschiedlichen Schwerpunkten
- 20-wöchige LEAN-Transformation in 5 Instandhaltungsstandorten
- Methodische Begleitung der Standortverantwortlichen
- Durchführung von Review-Strukturen auf ministerieller Ebene
- Erarbeitung von diversen Best-Practices zur Verbesserung der Einsatzbereitschaft



UNSERE LEISTUNGEN - HYBRID BEISPIEL (2/2)

Hybrid

- Anteilige Projektverantwortung
- **Einbringen von Methodenkompetenz**

Beispiel:

Begleitung einer Operational Excellence Initiative

- Begleitung einer Beratungsmannschaft mit dem Ziel, die Operational Excellence in Prozessen und Abläufen zu steigern
- Durchführung diverser Trainings und Workshops zur Verbesserung von Arbeitsabläufen sowie zur Verankerung von Know-how in der Organisation
- Übernahme von strategischen Arbeitspaketen zur Etablierung neuer Arbeits- und Kommunikationsstrukturen bis auf die Vorstandsebene
- Etablierung neuer Kennzahlen und Messsysteme zur täglichen Überprüfung der Zielerreichung im Betrieb
- Training und Ausbildung interner OpEx-Experten.



UNSERE LEISTUNGEN - EXPERT TRACK BEISPIEL (1/3)

Expert Track

- **Expertise**
- Moderation
- Sparring-Partner
- Devil's Advocate
- Feedback Sessions

Beispiel:

Begleitung eines Workshops durch Expertise

- Vor- & Nachbereitung sowie Durchführung eines Workshops im Luftfahrtsektor
- Thema: Wie entwickle ich eine OPEX-Organisation?
- Aufbereitung & Präsentation von Organisations und Praxis Beispielen
- Diskussion benötigter Fähigkeiten und Trainings zur Entwicklung der Mitarbeitenden
- Abschätzung von Aufwänden und Trainerkapazitäten zum Aufbau eines internen Train-the-trainer-Konzeptes
- Einbringen von Beispielen von möglichen Erfolgsfaktoren zur sicherstellung der Nachhaltigkeit in der Organisation
- Ableitung nächster Schritte sowie benötigter Aktivitäten zum Umsetzen



UNSERE LEISTUNGEN - EXPERT TRACK BEISPIEL (2/3)

Expert Track

- Expertise
- **Moderation**
- Sparring-Partner
- Devil's Advocate
- Feedback Sessions

Beispiel:

Konzeption und Begleitung einer Vertriebstagung

- Vor- & Nachbereitung sowie Durchführung einer Vertriebstagung mit ca. 60 Teilnehmenden
- Aufbereitung von Working-Sessions zur Verbesserung der Vertriebsexzellenz mit den Zielen der Durchlaufzeitreduktion, Erfolgssteigerung sowie Umsatzerhöhung
- Vorbereitung der Storyline und Briefing der Speaker
- Aufbereitung von Präsentationen (+200 Seiten) sowie Durchführung von Übungen

UNSERE LEISTUNGEN - EXPERT TRACK BEISPIEL (3/3)

Expert Track

- Expertise
- Moderation
- Sparring-Partner
- **Devil's Advocate**
- Feedback Sessions

Beispiel:

Realitäts-Check und Machbarkeit richtig hinterfragt

- Vor geplantem Richtungswechsel und Vorlage beim Vorstand sowie Aufsichtsrat spielt differenzierte Betrachtung der Optionen und Möglichkeiten eine entscheidende Rolle. Im Rahmen der Ausarbeitung der Wachstumsstrategie war daher Fingerspitzengefühl gefragt.
- Im Rahmen vor drei Workshops wurden angedachte Initiativen sowie zu Grunde liegende Annahmen hinterfragt, beleuchtet und erfolgreich Lücken im Konzept geschlossen
- Im Rahmen der Überarbeitung wurden Kernbotschaften, Leitplanken sowie strategische Zielstellungen konkretisiert.
- Inhalte und Präsentation wurde auf gängige Einwände aus Vorstandsressorts sowie Aufsichtsrat Kompetenzen geprüft und ein "Dry Run" wurde durchgeführt.



UNSERE LEISTUNGEN

Sie benötigen mehr Einblicke?

Gerne vermitteln wir Ihnen bei Bedarf einen persönlichen Kontakt zu unseren Klienten, damit Sie sich einen persönlichen Eindruck von unserer Zusammenarbeit machen können.

Das Rückgrat unseres Erfolgs: Unser Team & Netzwerk



Teammmitglieder



Mark
Heinecke-Wolter

Geschäftsführer

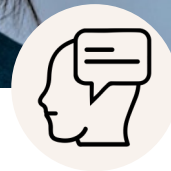
- 16 Jahre Berufserfahrung in LEAN-Management
- Spezialisiert auf OPEX & Leadership Coaching



Georg
Münster

Consultant

- Investment Banking
- Prozess-automatisierung
- Coach zur Anwendung digitaler Tools



Linda
Pham

Consultant

- Kommunikation
- Change Management
- Fokus auf effiziente Kommunikationsprozesse



Johannes
Schönemann

Consultant

- Investment Banking
- IT
- Fokus auf Prozessoptimierung & Data Analytics



Anja-Ellen
Heinecke

Expertin /
Senior Consultant

- CRM
- HR
- Accounting
- Fokus auf Branche Luxury Goods

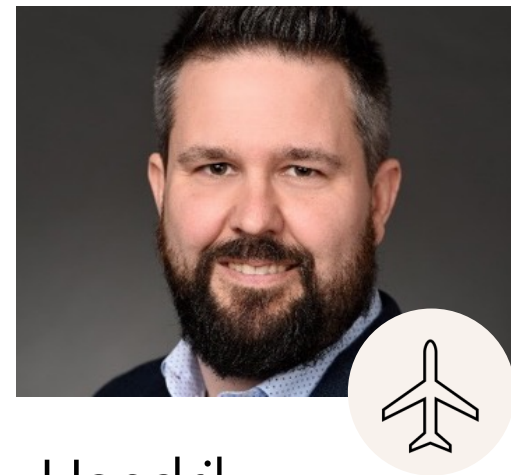
Auszug unseres Netzwerks



Patrick
Jeschke

Experte

- 20 Jahre Berufserfahrung in Defence und Space sowie Transport Industrie
- Experte für Objectives & Key Results (OKR) und Innovationsmanagement



Hendrik
Meyer

Trainer

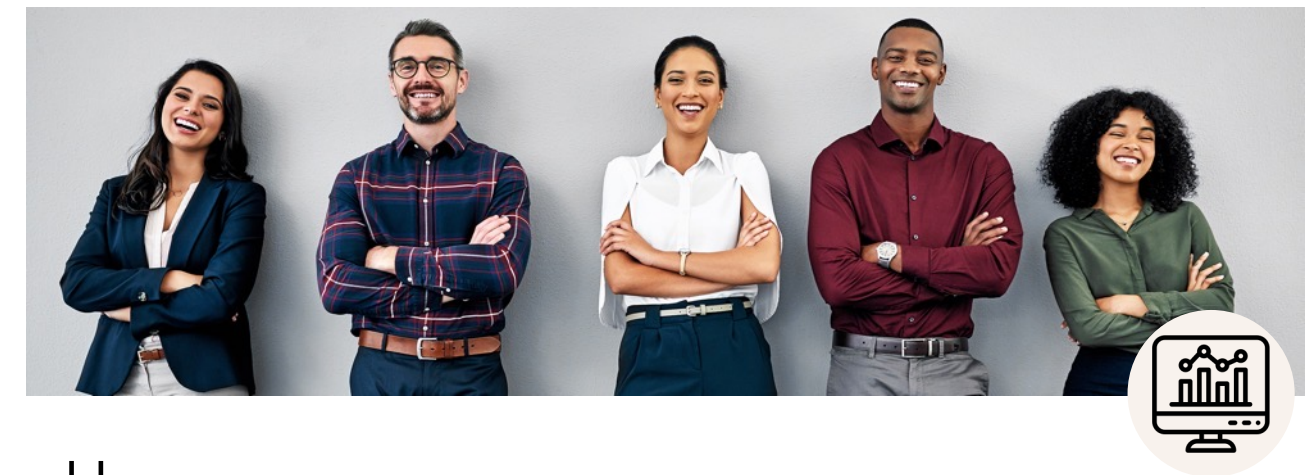
- 20 Jahre Erfahrung in Aviation MRO
- Experte für Digitaler Zwilling, Aviation, MRO*-Konzepte der Zukunft sowie Forschung und Entwicklung



Norbert
Griebe

Experte

- 10 Jahre Erfahrung im Bereich Risiko und Immobilien Management
- Experte für Elektrische Sicherheit und Risikominimierung in Gewerbeimmobilien und Sicherheitskonzepte für einen sicheren Betrieb



Unser
Expertennetzwerk

Experts, Coaches, Trainer sowie Project & Interims Manager

- 100+ Jahre an Erfahrung von Experten im Backlog
- Abbildung diverser Disziplinen durch ausgewählte Experten in unserem Netzwerk
- Bedarfsgerechte Auswahl in Zusammenarbeit mit unseren Klienten
- Zusätzlich bieten wir auch digitale Berater an - Hierbei handelt es sich um spezifisch trainierte künstliche Intelligenz (KI)

Kommen Sie mit uns in Kontakt



+49 172 520 3116



solution@mhw-consulting.com

www.mhw-consulting.com



Kreuzweg 4,
22850 Norderstedt